

Selecteer uw SCOPE CRM pakket

SCOPE CRM software is de meest complete CRM software in zijn klasse. Al onze pakketten zijn te bestellen als branchespecifieke CRM oplossingen. Zo hebben wij CRM voor Vermogensbeheer, CRM voor Sport, Leisure en Goede doelen, CRM voor Universiteiten en CRM voor Banken en Verzekeraars.

Het meest complete CRM systeem voor elk bedrijf. Kijk ook op www.scope.nl



most popular

Professional

SCOPE CRM basis, alle basis die u nodig heeft voor uw business. vanaf vijf gebruikers

vanaf

75

per gebruiker per maand

Enterprise

SCOPE CRM enterprise, alles wat u nodig heeft voor uw business. vanaf vijf gebruikers

vanaf

150

per gebruiker per maand

Unlimited

SCOPE CRM unlimited, alles wat u nodig heeft voor uw business. vanaf vijf gebruikers

vanaf

300

per gebruiker per maand

Wat zit er allemaal in SCOPE CRM basis?

In SCOPE CRM basis zitten diverse functionaliteiten om uw klantrelaties gestructureerd en professioneel te beheren. Onder andere workflowmanagement, synchronisatie met MS Outlook en het bijhouden van offertes kunt u verwachten bij zowel professional, enterprise en unlimited. Voor de specifieke functionaliteiten kunt u kijken in de onderstaande tabellen. Elk plan bieden wij desgewenst aan in een branche template. Zo kunt u als vermogensbeheerder ook verwachten dat er een koppeling met ANVA beschikbaar is (vanaf enterprise edition) en bijvoorbeeld voor goede doelen, sport en leisure is een koppeling met een kassasysteem beschikbaar. Voor vragen kunt u altijd bellen naar 023-5179200 of mailen naar info@scope.nl.

SCOPE CRM biedt u de meest complete oplossing op het gebied van CRM. Wij hebben meerdere branchespecifieke CRM oplossingen waar deze prijzen op van toepassing zijn. SCOPE CRM is zowel on-premise als cloudbased te verkrijgen. Ook hebben wij een handige mobiele app waardoor u onderweg altijd toegang heeft tot al uw contacten en u altijd voorbereid op bezoek gaat.



	P	E	U		P	E	U
Relaties en contactpersonen	●	●	●	Maken, bijhouden en beheren van surveys en scrips	●	●	●
Alerts bij invoer dubbele relaties, personen	●	●	●	Database interactie met surveys	●	●	●
Koppeling met postcodetabel	●	●	●	Onbeperkt werken met surveys en scrips	●	●	●
Extensie relatiecomplex collectiviteiten	●	●	●	Roltoestemming	2	●	●
Synchroniseren contactpersonen met MS Outlook	●	●	●	Aangepaste profielen en user layouts	●	●	●
Ontdubbelen relaties en personen	●	●	●	Werken met agenten	●	●	●
Samenvoegen van relaties en personen	●	●	●	Data security	●	●	●
Beheren van intermediaire relaties	●	●	●	Multi office	●	●	●
VICARD prospects	●	●	●	Rapporten	2	●	●
VICARD validatie	●	●	●	Standaard dashboard	2	●	●
VICARD onderhoud relaties en contactpersonen	●	●	●	Aanpasbare dashboards	●	●	●
Bijhouden van taken en activiteiten	●	●	●	Standaard prognoses	●	●	●
E-mail intergratie met MS Outlook	●	●	●	Geavanceerde prognoses	●	●	●
E-mail sjabloon	●	●	●	Geavanceerde rapporten	●	●	●
Tweezijdige agenda synchronisatie met MS Outlook	●	●	●	Analytische inzichten	●	●	●
Workflowmanagement	2	●	●	Integratie met webservice API	1	●	●
Automatisering van workflow en toestemmingen	●	●	●	Validatie en acceptatie	●	●	●
Bijhouden van verkoopkansen	●	●	●	Mobiele toegang	●	●	●
Aanpasbaar verkoopproces	●	●	●	Case Management	●	●	●
Bijhouden van offertes	●	●	●	Onbeperkt toegang tot knowledge base SCOPE CRM	●	●	●
Orders en contracten	●	●	●	Ondersteuning helpdesk gedurende kantooruren	●	●	●
Extensie offerte en contracten collectiviteiten	●	●	●	Nieuwe versies, releases en updates	●	●	●
Producten en prijzen	●	●	●	Ondersteuning door consultant	€	€	€
Bijhouden van afnames en installed base	●	●	●	Outsourcen functioneel beheer	€	€	€
Geavanceerde afnames en tenaamstelling	●	●	●	Outsourcen marketingacties	€	€	€
Selecties en lijsten	●	●	●	Onbeperkt toegang tot online trainingen	●	●	●
Campagnes	●	●	●	Klantspecifieke trainingen op locatie	●	●	●
Bulkmailing	●	●	●	Training en certificering SIF	●	●	●
Integratie met Tripolis*	●	●	●	Testomgeving	●	●	●
Integratie met Copernica*	●	€	€	Acceptatieomgeving	●	●	●
Werken met Surveys en Scripts	2	●	●	Dataopslag gebruiker	●	●	●
				Bestandsopslag gebruiker	●	●	●
				Branchetemplates	●	●	●

● beschikbaar

● beperkt beschikbaar, nummer geeft hoeveelheid aan

● niet beschikbaar

● beschikbaar tegen betaling

Meer informatie

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met een van onze accountmanagers via info@scope.nl of kunt u bellen naar 023-5179200. U kunt ook een live demo aanvragen op onze website www.scope.nl

Wij hebben ook uw koppeling!

Bij vermogensbeheerders komt het bijvoorbeeld vaak voor dat zij een koppeling hebben met ANVA. Deze koppeling hebben wij ook voor u! Voor elke branchetemplate hebben wij koppelingen met branchespecifieke programma's. Het is mogelijk dat uw koppeling daar niet tussen staat, maar gelukkig kunnen wij, met dertig jaar ervaring, alles voor u maken.



DISCLAIMER: Alle rechten zijn voorbehouden aan SCOPE marketing technology b.v. Wijkmeerstraat 5, 2131HB te Hoofddorp. Voor vragen kunt u contact opnemen met 023-5179200. KVK nummer 34063903.